

Автономная некоммерческая профессиональная образовательная организация Уральский экономический колледж

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

программы подготовки специалистов среднего звена среднего профессионального образования

38.02.08 ТОРГОВОЕ ДЕЛО

Квалификация: специалист торгового дела

Год начала подготовки (по учебному плану) 2025

Форма обучения: Очная форма

Образовательный стандарт (ФГОС) № 548 от 19.07.2023

Срок получения образования по ОП: 1 г. 10 м.

Уровень образования при приеме на обучение: среднее общее образование

Считать в плане	Индекс	Наименование	Формы пром. атт.				Итого акад. часов				Объем ОП		Курс 1										Курс 2														
			Экзам мен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Трудо- емкость	По плану	Конт. раб.	СР	Пр. подгот	Обяз. часть	Вар. часть	Семестр 1					Семестр 2					Семестр 3					Семестр 4								
												Итого	Лек	Пр	ИП	ЭПМ	СР	Итого	Лек	Пр	ИП	ЭПМ	СР	Итого	Лек	Пр	ИП	ЭПМ	СР	Итого	Лек	Пр	ИП	ЭПМ	СР		
ПП.ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА							2952	2952	1858	1094	540	2118	834	612	222	222			168	888	214	390			284	606	156	258		12	180	846	170	190		24	462
СГ.Социально-гуманитарный цикл							444	444	382	62		374	70	162	68	78			16	196	30	132			34	26		26			60	12	36			12	
+	СГ.01	История России			1		62	62	48	14		62		40	8			14																			
+	СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности			4		132	132	132			96	36	32	2	30				48		48				26		26			26						
+	СГ.03	Безопасность жизнедеятельности					102	102	68	34		102							102	30	38			34													
+	СГ.04	Физическая культура			12		76	76	76			76							46		46																
+	СГ.06	Основы финансовой грамотности			1		38	38	36	2		38		38	24	12			2																		
+	СГ.05	Основы бережливого производства			4		34	34	22	12			34																	34	12	10			12		
ОП.Общепрофессиональный цикл							876	876	588	288		504	372	374	134	114			126	242	86	74			82	120	36	44			40	140	62	38		40	
+	ОП.01	Экономика и основы анализа финансово- хозяйственной деятельности торговой организации			1		74	74	48	26		74		24	24			26																			
+	ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности			2		82	82	54	28		82							82	28	26			28													
+	ОП.03	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда			2		82	82	54	28		82							82	28	26			28													
+	ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов			3		120	120	80	40		120													120	36	44			40							
+	ОП.05	Основы предпринимательства			1		76	76	50	26		76		30	20			26																			
+	ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности				1	70	70	44	26		70		30	14			26																			
+	ОП.07	Финансы, денежное обращение и кредит	1				78	78	52	26			78	78	26	26			26																		
+	ОП.08	Налоги и налогообложение			2		78	78	52	26			78						78	30	22			26													
+	ОП.09	Статистика			1		76	76	54	22			76	76	24	30			22																		
+	ОП.10	Логистика			4		140	140	100	40			140																	140	62	38			40		
П.Профессиональный цикл							1416	1416	846	570	540	1024	392	76	20	30			26	450	98	184			168	460	120	188		12	140	430	54	116		24	236
+	ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	34		44		406	406	268	138	108	310	96						114	36	28			50	118	48	44			26	174	16	84		12	62	
+	МДК.01.01	Организация коммерческой деятельности в торговле	3				146	146	94	52		100	46						114	36	28			50	32	16	14		2								
+	МДК.01.02	Осуществление торговли			4		140	140	90	50		90	50												86	32	30			24	54	16	12			26	
+	УП.01.01	Учебная (ознакомительная) практика по модулю ПМ-1			4		108	108	72	36	108	108																		108		72			36		
+	ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю ПМ-1 "Организация и осуществление торговой деятельности"	4				12	12	12			12																		12					12		
+	ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли (по выбору)	23	3	12		408	408	266	142	144	274	134	76	20	30			26	260	36	132			92	72	30	6		12	24						
+	МДК.02.01	Маркетинг в предпринимательской деятельности			1		76	76	50	26		36	40	76	20	30			26																		
+	МДК.02.02	Менеджмент	2				116	116	72	44		76	40						116	36	36			44													
+	МДК.02.03	Управление персоналом		3			60	60	36	24		6	54												60	30	6			24							
+	УП.02.01	Учебная практика по модулю ПМ-2			2		144	144	96	48	144	144							144		96			48													
+	ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю ПМ-1 "Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли (по выбору)"	3				12	12	12			12													12				12								
+	ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	44		2334	3	602	602	312	290	288	440	162						76	26	24			26	270	42	138			90	256	38	32		12	174	
+	МДК.03.01	Анализ поведения потребителей			2		76	76	50	26		6	70						76	26	24			26													
+	МДК.03.02	Выполнение работ по продажам потребительских товаров и координация работы с клиентами			3	3	126	126	84	42		74	52												126	42	42			42							
+	МДК.03.03	Психология и практика ведения переговоров			4		100	100	66	34		60	40																	100	34	32			34		
+	УП.03.01	Учебная практика по модулю ПМ-3			3		144	144	96	48	144	144													144		96			48							
+	ПП.03.01	Производственная практика	4				144	144	4	140	144	144																		144	4				140		
+	ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю ПМ-3 "Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)"	4				12	12	12			12																		12					12		
ГИА.Государственная итоговая аттестация							216	216	42	174		216																		216	42				174		
+	ГИА.01(Г)	Демонстрационный экзамен	4				72	72	42	30		72																		72	42				30		
+	ГИА.02(Д)	Защита дипломной работы, включая подготовку дипломной работы	4				144	144		144		144																		144					144		
Ф.Факультативные дисциплины							132	132	100	32			132												54	28	12			14	78	32	28			18	
+	Ф.02	Финансовый менеджмент			4		78	78	60	18			78																	78	32	28			18		
+	Ф.02	Русский язык и культура речи			3		54	54	40	14			54												54	28	12			14							